



Senior Consultant Leadership & Business Development (80-100%)

Seit über 30 Jahren begleitet die mpw Beratungsteam AG Menschen und Organisationen dabei, Potenziale zu erkennen, weiterzuentwickeln und die Zukunft erfolgreich zu gestalten. Mit dem Aufbau unseres Geschäftsbereichs **Development** erweitern wir unser bestehendes Angebot und begleiten unsere Kund:innen künftig noch stärker von der Erkenntnis bis zur nachhaltigen Wirkung.

Dafür suchen wir eine **unternehmerisch denkende und erfahrene Persönlichkeit**, die den Bereich Development strategisch aufbaut, Kundenbeziehungen ausbaut und unser Angebot gemeinsam mit dem Team weiterentwickelt.

Dein Wirkungsfeld:

- Du baust den Geschäftsbereich **Development strategisch und unternehmerisch** auf und entwickelst Positionierung, Angebotsportfolio und Marktauftritt weiter.
- Du entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter, gewinnst neue Kund:innen sowie Mandate und baust Dein Netzwerk gezielt aus.
- Du übersetzt Kundenbedürfnisse in **bedarfsgerechte Entwicklungsarchitekturen und Mandate** – von Trainings und Workshops bis zu Coaching und individuellen Entwicklungsformaten.
- Du bringst Deine Erfahrung in Leadership- und Personalentwicklung ein, konzipierst anspruchsvolle Formate und moderierst diese bei Bedarf auch selbst.
- Du übernimmst **unternehmerische und fachliche Verantwortung** für den Bereich Development und entwickelst mittelfristig auch Mitarbeitende, Kompetenzen und die dafür nötigen Strukturen.

Was Du mitbringst:

- Nachweisbare Erfahrung in **Business Development, Akquisition und Kundenentwicklung**.
- Mehrjährige **Erfahrung in Leadership- und Personalentwicklung**, idealerweise mit Coaching-, Trainings- und/oder Moderationserfahrung.
- Ausgeprägte konzeptionelle Fähigkeiten und die **Fähigkeit, kundenspezifische Lösungen zu entwickeln** und gleichzeitig praxisnah umzusetzen.
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative sowie Freude daran, einen Geschäftsbereich weiterzuentwickeln.
- Ein belastbares Netzwerk zu Führungskräften, HR-Verantwortlichen sowie externen Trainer:innen, Coaches und Kooperationspartner:innen – oder die Bereitschaft, dieses gezielt aufzubauen.
- Eine überzeugende Persönlichkeit mit hoher Beratungs- und Beziehungskompetenz, sicherem Auftreten und Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Anspruchsgruppen.
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie sichere Kommunikation in Englisch; weitere Sprachen sind von Vorteil.

Was wir Dir bieten:

- Die Möglichkeit, einen **Geschäftsbereich unternehmerisch aufzubauen und strategisch** zu prägen.
- Viel Gestaltungsspielraum und Verantwortung – verbunden mit dem Rückhalt eines erfahrenen, kolleigalen Beratungsteams, das Wissen teilt und sich gegenseitig unterstützt.
- Die Möglichkeit, Deine Expertise, Dein Netzwerk und Deine Ideen einzubringen und den Bereich Development nachhaltig zu positionieren.
- Spannende Mandate mit Geschäftsleitungen, Führungskräften und Organisationen aus unterschiedlichen Branchen.
- Eine enge Verbindung zu unserem etablierten Geschäftsfeld Assessment & Diagnostik und damit die Möglichkeit, diagnostische Erkenntnisse direkt in wirksame Entwicklungsprozesse zu überführen.
- Attraktive Arbeitsbedingungen, zentrale Räumlichkeiten und Flexibilität durch Homeoffice-Möglichkeiten.

Bereit für eine neue Herausforderung? Dann sende uns Dein Dossier an bewerbung@mpw.ch. Für Auskünfte steht Daniela Lanini, Managing Partner, unter 043 268 11 22 zur Verfügung. Wir freuen uns auf Dich!